

Services stratégiques d'enablement

Une expertise en enablement à laquelle vous pouvez
faire confiance. Des résultats visibles.

L'enablement est-il le moteur de croissance des revenus qu'il devrait être pour votre entreprise ?

Si ce n'est pas le cas, voici probablement pourquoi :



Les objectifs d'enablement et les objectifs commerciaux ne sont souvent pas alignés

Beaucoup d'entreprises considèrent encore l'enablement comme une fonction réactive, centrée sur la formation et le contenu. Sans intégrer l'enablement dans les stratégies à long terme, il devient difficile d'en mesurer l'efficacité et le retour sur investissement.



Les opérations d'enablement manquent de formalité

Lorsque les entreprises traitent l'enablement comme une fonction purement tactique, elles ne lui donnent pas la structure nécessaire pour assurer un succès durable.



Les équipes d'enablement ont besoin d'une expertise dédiée

L'absence de formation adéquate en enablement pour les leaders et leurs équipes, souvent issus d'autres départements, contribue à la fragmentation et à la réactivité de cette fonction.

Faites appel aux experts de Seismic pour améliorer vos efforts d'enablement

Les Services stratégiques d'enablement fournissent la stratégie, le développement, la planification, les processus, l'alignement des équipes et des technologies dont vous avez besoin pour démontrer l'impact de l'enablement sur les résultats financiers, tout en faisant progresser la maturité de votre enablement et en vous garantissant une place à la table de la direction.



« Avec le modèle de la chaîne de valeur de l'enablement de Seismic en place, l'enablement devient véritablement la pierre de Rosette de toute organisation GTM. »

Matt Schalsey

Fondateur & PDG, Kaius.co

Choisissez parmi trois offres de services :

01 Enablement à la demande

Si vous avez besoin d'enablement de manière ponctuelle, sans engagement à long terme, notre offre **Enablement à la demande** vous propose :

- Des solutions ciblées alignées sur la chaîne de valeur de l'enablement (EVC), déployées pour répondre rapidement à des défis spécifiques
- Des propositions personnalisées et des délais adaptatifs, tenant compte de l'urgence et de l'exécution rapide
- Une allocation de ressources spécialisées dédiée pour maximiser l'efficacité et l'impact
- Un déploiement agile des ressources pour répondre aux besoins dynamiques de votre entreprise.

02 Partenariat annuel en enablement

Si vous souhaitez affiner, améliorer et développer vos efforts d'enablement existants, notre **Partenariat annuel en enablement** offre :

- Un consultant dédié en enablement offrant un soutien personnalisé et constant
- Une stratégie d'enablement sur mesure, élaborée en collaboration avec votre entreprise pour répondre à vos besoins évolutifs
- Des étapes clés trimestrielles pour s'assurer que votre stratégie d'enablement reste alignée avec vos objectifs et les conditions changeantes du marché.

03 Enablement en tant que service (EaaS)

Si vous ne disposez pas encore d'une équipe d'enablement, les **Services stratégiques d'enablement** de Seismic peuvent remplir ce rôle, en assurant une couverture et un soutien pour l'ensemble de votre entreprise. L'offre **EaaS** propose :

- Des experts externalisés pour répondre à tous vos besoins en enablement
- Une collaboration hybride sur site et virtuelle
- Des solutions évolutives et flexibles, conçues pour accompagner la croissance de votre entreprise.



« La chaîne de valeur de l'enablement est un cadre incroyable qui harmonise notre approche, en réunissant stratégie et tactique pour créer une expérience d'enablement évolutive et efficace. »

Lindsay Wolff

Responsable Enablement, Torq



Pourquoi Seismic ?

De nombreuses sociétés de conseil adoptent une approche large et généralisée qui s'arrête souvent à l'étape de la planification. Mais l'enablement n'est pas une solution universelle et nécessite des compétences spécifiques pour atteindre sa maturité. Chez Seismic, nous ne nous contentons pas de concevoir des stratégies, nous les mettons également en œuvre, du déploiement à la garantie de résultats commerciaux mesurables.

Meet the Team



Irina Soriano
Vice-Présidente, Conseil
stratégique en enablement



Pula Bass
Services stratégiques
en enablement



Sheila Clayton
Services stratégiques
en enablement



Dean Perry
Services stratégiques
en enablement



Tom Slevin
Services stratégiques
en enablement



Ashton Sword
Services stratégiques
en enablement



Faites de l'enablement l'avantage concurrentiel qu'il devrait être.

Contactez notre équipe dès aujourd'hui. →